

いよぎん みらい起業塾 マーケティング・事業計画作成セミナー

創業・起業者のマーケティングと事業計画作成を支援します

【日時】

- (1) マーケティングセミナー 平成 25 年 2 月 20 日 (水) 18:00~20:00
(2) 事業計画作成セミナー 平成 25 年 2 月 26 日 (火) 18:00~20:00

【会場】 松山市三番町 5 丁目 10-1
伊予銀行ローンプラザ 2F セミナールーム

参加費
無料

【対象】 創業・起業に興味のある方。創業して間もない方

【定員】 各セミナー 20 名程度 (先着順)

お申込方法は、裏面の参加申込書に必要事項をご記入のうえ FAX にてお申込みください。

【主催】 伊予銀行

【申込・お問い合わせ先】 伊予銀行ソリューション営業部 企業成長支援室
TEL 089-941-1141

セミナー 内容

	【マーケティングセミナー】 平成 25 年 2 月 20 日 (水) 18:00-20:00	【事業計画書作成セミナー】 平成 25 年 2 月 26 日 (火) 18:00-20:00
テーマ	「ビジネス成長の基盤となるマーケティング戦略」(仮)	「明確な目標設定から始める戦略的事業計画の作成」(仮)
概要	①創業・起業時の課題確認 ②売れる仕組みづくり (マーケットイン志向の重要性を理解する) ③マーケティング戦略とは (目標を設定し、そのアプローチを考える) ④顧客市場と競争環境を理解する ⑤自社の得意分野や強みを認識する ⑥顧客に知らせるステップを考え、売れる仕組みづくりに反映する	①目的の明確化 ②事業戦略方針の設定 (ターゲット顧客、顧客ニーズ、自社の強み・差別化要因を考える) ③自社商品・サービスの企画 (顧客ニーズに対応し収益を確保できる商品・サービスについて考える) ④起業の形態 ⑤収支計画、資金調達の概要 (立ち上げに必要な資金の明確化。売上利益とキャッシュフローの違いなど)
講師等	講師：越智コンサルティングオフィス ゲスト：(有)昭和水産 代表取締役 宮本 英之介 氏	代表 越智 豊 氏
特長	※ ゲスト経営者から、新事業展開にかかるマーケティング戦略及び事業計画について、自社事例の苦労話やポイントを紹介いたします。 ※ グループによる演習を取り入れて、実践的な学習を行います。	

会場

松山市三番町5丁目10-1
伊予銀行ローンプラザ 2F セミナールーム

最寄駅・停留所

【バス】伊予鉄バス

市役所前 徒歩すぐ

【電車】伊予鉄道

市役所前駅 約150m 徒歩約2分



講師等プロフィール

越智 豊



昭和43年愛媛県今治市生まれ。中小企業診断士、ITコーディネータ。
株式会社村田製作所にて営業、営業企画、海外現地法人経営企画等を担当した後、平成19年中小企業診断士として独立、「越智コンサルティングオフィス」を設立。平成20年より公益財団法人えひめ産業振興財団にてビジネスアドバイザー、地域力連携拠点事業応援コーディネーターとして愛媛県内の中小企業支援に携わる。

平成23年より公益財団法人えひめ産業振興財団サブマネージャー、独立行政法人中小企業基盤整備機構四国本部チーフアドバイザーに就任、現在に至る。

前職での事業計画策定実績、ノウハウを活かした起業・創業計画策定・実行支援、中小企業者の経営革新計画策定・実行支援のほか、地域資源を活用した新事業展開や農林水産業者と商工業者の連携による新事業展開の計画策定・実行支援など活動範囲を広げており、これら分野において多数のセミナー講師実績も有している。

宮本 英之介



昭和48年生まれ、中小企業診断士、ITコーディネータ。
神奈川大学卒業後、水産流通チェーン、システム開発企業を経て、平成11年に昭和水産に入社。平成20年に代表取締役就任、現在に至る。

昭和水産入社後は、網元自らが取り組む流通事業として、インターネットショッピングへの取り組み、直売施設 昭和水産トロール市の八幡浜市内での開設、トロールバーガーの開発などに注力してきた。さらには、県内事業者の農商工連携事業にも積極的に対応・参画し、漁業の事業継続のために注力している。

昭和水産では、平成14年に策定した経営理念「一魚一会」をモットーに、流通事業への取り組みを漁業存続のための手段と位置付け、漁労部門（沖）と流通部門（陸）が協力して、八幡浜のトロール漁業の維持・存続を目指している。

参加申込書

お手数ですが、下記申込書に必要事項をご記入のうえ、

2月13日までにFAXにてお申し込みください。よろしくお申し上げます。

ご芳名		(お取引支店名)
ご勤務先		(TEL.)
参加希望 セミナー	マーケティングセミナー (2/20) 事業計画作成セミナー (2/26)	←参加ご希望のセミナーに ○印をお付けください。

*複数名でのお申し込みの場合は、お名前の後に「外〇〇名」とご記入ください。

伊予銀行ソリューション営業部 企業成長支援室 担当；城田

FAX 089-946-9110

TEL 089-941-1141

※ ご記入いただいた内容につきましては、企業成長支援及びセミナー参加受付の目的のみに使用いたします。